



L'Arnaquomètre

Identifier les situations à risque d'une offre solaire photovoltaïque



C'est bon signe

L'artisan fait preuve de pédagogie lors de la visite

Le tarif est celui du marché actuel, le devis est détaillé

L'entreprise est locale et qualifiée

Les démarches administratives sont prises en charge

Le dimensionnement est cohérent avec le profil et les objectifs du client

Les démarches administratives sont à la charge du client

Le devis n'est pas suffisamment détaillé

Le devis est jusqu'à 30% au dessus du prix du marché

La rentabilité s'appuie sur un dispositif sans garantie dans la durée

L'estimation de la rentabilité paraît surévaluée par rapport au profil du client

L'entreprise n'est pas locale ou le chantier est sous-traité

Le devis est établi sur papier carbone

L'offre est présentée lors d'un salon ou d'une foire

L'installation solaire serait mal orientée

Le montant du devis est largement au-dessus du prix du marché

L'offre comporte un crédit à la consommation

Promesse d'aides financières inexistantes

Promesse d'autonomie énergétique irréalisable

Démarchage illégal ou abusif

Sentiment d'être poussé à la signature du devis



Prudence : il y a des points à améliorer ou à vérifier



Attention !
Ne pas signer

Solaire en Nord est une association, depuis 2005, qui intervient afin :

- **D'informer, aider et agir** pour le développement de l'énergie solaire principalement en Hauts-de-France
- De promouvoir la **sobriété** et l'**efficacité** énergétique
- De participer à la **création de liens** sociaux **de proximité** avec pour objectifs de contribuer à la transition énergétique et à la protection de l'environnement

Un doute sur un devis ?

Contactez-nous :
contact@solaire-en-nord.fr
www.solaire-en-nord.fr

